



**SUPREME
FINANCE**

2021

**SUPREME FINANCE
WHITEPAPER VERSION 1.0**

Bringing decentralized financial
services one step closer to mass
adoption

TABLE OF CONTENTS

00	Abstract	04
01	Introduction	05
02	Mission Statement	08
03	Market Size	10
04	Problem	19
05	Solution	25
06	Platform Ecosystem	32
07	Business Model	44
08	Token Use Cases	49
09	Token Supply & Allocation	58
10	Token Distribution	62
11	Governance	65
12	Roadmap	67
13	Team & Advisor	69
14	Local Advisor	72
15	Partners	74
16	References	77



DECENTRALIZED FINANCE

일반적으로 DeFi 를 의미하는 것은 중개, 거래소 또는 은행과 같은 중앙 금융 관리자에 의존하지 않고 대신 블록 체인에서 스마트 계약을 활용하는 실험적인 형태의 금융 서비스입니다. 가장 흔한 것 플랫폼은 Ethereum기반의 DeFi 입니다. DeFi 플랫폼을 통해 사람들은 다른 사람으로부터 자금을 빌리거나 빌리고, 파생 상품을 사용하여 다양한 자산에 대한 가격 변동을 추측하고, 암호 화폐를 거래하고, 위험에 대비하고, 저축과 같은 계정에 대한 이자를 얻을 수 있습니다.

WIKIPEDIA



ABSTRACT

Decentralized finance, "DeFi"로 더 잘 알려진 분산형 금융은 2015년 MakerDao에 의해 제품 구현으로 처음 출시되었으며 이후 많은 사람들이 디지털 자산 및 블록체인의 발전에서 "다음 단계(NEXT STEP)"라고 부르는 단계로 성장했습니다. 이 서비스의 빅피쳐와 개념증명을 위한 프로젝트 실험은 2020년 시작되었지만 실제로 2020년 중반까지 사업화 단계로는 발전하지는 않았다. (대부분 DeFi가 아직 초기 단계에 있다는 데 동의 할 것입니다) DeFi는 거대한 가상자산 산업 영역 내에서 시장 독립적으로 성장했습니다. 시가 총액 250억 달러 (지난 6개월 동안만 약 800% 이상 증가)를 기록한 DeFi는 가상자산 금융 분야에서 블록체인의 차세대 중요 테마로 빠르게 자리매김 하였습니다. DeFi는 아직 완성된 모습으로 시장에서 자리잡지 못한 실험적인 성격을 가지고 있습니다. 그러나 가상자산의 최첨단 혁신을 향한 이 새로운 시도가 어떻게 시장에 안착하고 진화해 가는지 매우 흥미로운 주제가 아닐 수 없다. 우리는 Supreme Finance만의 특화된 방식의 DeFi로 이 놀랍고 새로운 물결의 한 축이 되고자 합니다.



01

INTRODUCTION



Near science-fiction technology advancements in 2021, but still the same problems in technology adoption and innovation.

INTRODUCTION



20 세기초부터 인류는 우리가 공상 과학 소설이라고 믿었던 대부분이 이제 현실이 될 정도로 많은 기술 발전을 이루었습니다 (시간 여행 및 순간 이동과 같은 일부 예외 제외). 인류가 새로운 기술의 혁신과 발전을 통해 큰 진전을 이루었을 때, 그것이 항상 사회와 시장에서 바로 적용되지는 못하였습니다. 금세기 이든 마지막이든, 우리는 로켓 엔진, 냉동기술, 인터넷, 전기 자동차, AI, 블록 체인 등과 같은 기술 개발의 도전과 혁신 그리고 사회발전으로 이어지는 모습이 반복적인 것을 알 수 있습니다.

혁신가는 앞으로 나아가고 세상을 변화시킵니다. 하지만 혁신가는 시대를 앞서가고 있기 때문에 다른 사람들에게 이해와 공감을 받지 못합니다. 그렇기에 혁신을 위한 기술적, 사회적 부분들이 타인들로 인해 제한 받거나 문제제기를 당하기도 합니다.

혁신을 더욱 현대화 할 수 있는 지식을 가진 기술자는 대량 채택을 위해 단순한 제품 / 편의성 측면을 손상시킵니다. 첫 번째 주요 청중에는 기술 자체에 깊이 몰두하고 충성스럽고 열리어답터 인 경향이 있는 개인이 포함되기 때문에 이러한 타협은 불행하다고 생각합니다.

INTRODUCTION



“그러나 진실은 이러한 타협이 이루어지면
혁신가들에게 어떤 일이 일어나는지를 역사가
반복적으로 보여주었다는 것입니다.”

DeFi와 암호화폐는 이전의 다른 혁신적인 기술과 유사한 문제로 어려움을 겪고 있습니다. 끊임없이 진화하는 기술의 가파른 학습 곡선으로 인해 진입 장벽이 높습니다. UI와 UX는 분산 금융, 블록체인 기술 및 기타 디지털 자산의 대중화를 향한 길에서 새로운 소비자에게 여전히 큰 문제입니다. 가스 가격 조회, 네트워크 거래 모니터링, 보류 중인 거래 취소, nonce 사용자 지정, 스테이킹, 차용, 거래, 파밍, 보험, 거버넌스, 기술 전반에 대한 이해와 함께 제공되는 기타 많은 기능으로 인해 일반 개인이 적극적으로 참여하는 것이 사실상 불가능했습니다.



02

MISSION STATEMENT



**Bringing Us to Universal
Blockchain Adoption**



MISSION STATEMENT

Supreme Finance는 이미 시장에 나와 있는 많은 분산 금융 상품 및 서비스와 많은 가상자산 서비스를 연결하기 위해 완전히 통합된 사용자 친화적인 플랫폼/서비스를 만들고자 하는 사용자 중심의 DeFi 게이트웨이 프로토콜입니다.

우리의 목표는 DeFi를 사용하기 쉽고 학습 곡선이 두려운 사람들을 위해 더 나은 사용자 경험을 만들어 진입 장벽을 낮추는 것입니다. 우리는 혁신과 최첨단에서 아무도 만들지 못한 제품을 만드는 데 집중할 뿐만 아니라 이미 존재하는 최첨단을 대량 채택하고 가능한 한 원활한 경험을(높은 보상) 만들기 위해 노력함으로써 고객의 목적을 달성하도록 도울 것입니다.



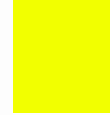
03

MARKET SIZE



- Overview
- DEX
- DEFI Lending
- Derivatives
- Asset Management

MARKET SIZE



Overview

지난 몇 년 동안 DeFi 공간은 새로운 애플리케이션, 초기단계의 서비스 및 프로토콜의 증가로 인해 지속적으로 성장했습니다. DeFi의 구조는 우리가 말하는 대로 상용화된 미래 금융 시스템을 향해 진행 중이며 가상자산 및 비가상자산 커뮤니티의 관심이 급증하기 시작했습니다. DeFi 거래량은 지난 1년 동안에만 0에서 200억 달러 이상의 총 고정 가치(TVL)로 증가했습니다. 많은 DeFi 프로젝트에서는 대출을 받거나, 시장에서 유동성을 창출하거나, 새 자산을 발행하기 위해 사용자가 자산(담보)을 락킹하도록 요구합니다. 담보로 락킹된 이러한 자산은 TVL(총 락킹 가치)이라고 하는 이러한 응용 서비스를 평가하는 척도를 만들었습니다. 이를 염두에 두고 우리는 DeFi Dominance(vs. Global)가 총 1.4%에 도달하는 것을 보았습니다. 이는 많은 가상자산 투자자가 새로 접근 가능한 금융 상품을 활용하고 있음을 보여줍니다.



MARKET SIZE



Overview

(Currency: billion USD)

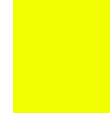
DeFi Market Cap	ETH Market Cap	DeFi:ETH Ratio
\$25.4	\$123.5	20.6%
24H Trading Volume	DeFi Dominance (vs. Global)	Chainlink DeFi Dominance
\$8.5	2.8%	23.2%

Source: <https://www.coingecko.com/en/defi>

위의 도표에서 보여주듯이 증가하는 각종 수치는 주로 네트워크 개발 및 응용 서비스의 증가에 기인하며 더 많은 가상자산 거래자를 유치하고 있습니다. 2021년에 비트코인과 이더리움의 가격은 일일 시장 규모가 수십억 달러로 급등했습니다. 가상자산과 블록체인이 그 존재와 생산성에 대해 더욱 상용화됨에 따라 DeFi는 전 세계적으로 지속적으로 증가하고 기존 금융 시스템을 대신할 수 있을 만큼 시장확대가 진행되고 있습니다.

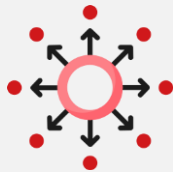


MARKET SIZE



Overview

존재하는 DeFi는 시장을 지배하는 4가지 다른 프로토콜로 분류할 수 있습니다. 분산 거래소(DEX), 대출 및 차용, 파생상품, 자산 관리. 아래에 언급된 플랫폼은 모두 디지털 토큰의 유동성 및 가격 조치 측면에서 급격한 변동을 경험했습니다.



DEX



DeFi Lending



Derivatives



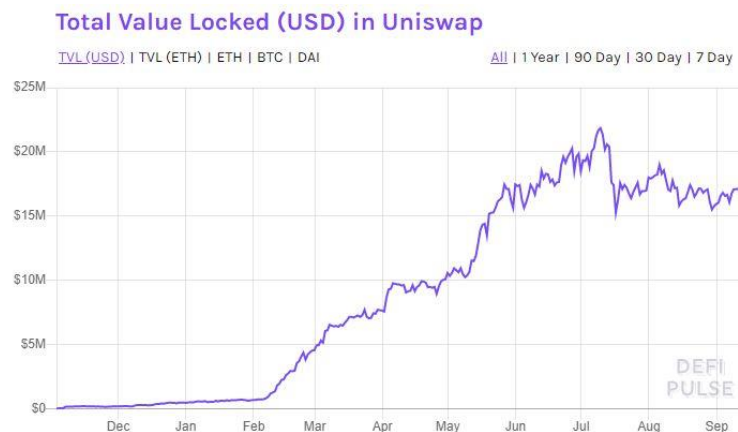
Asset Mgmt.

MARKET SIZE



DEX

존재하는 DeFi는 시장을 지배하는 4가지 다른 프로토콜로 분류할 수 있습니다. 분산 거래소(DEX), 대출 및 차용, 자산 관리, 파생 상품. 아래에 언급된 플랫폼은 모두 디지털 토큰의 유동성 및 가격 조치 측면에서 급격한 변동을 경험했습니다.



또한 Uniswap의 성장에서 주목할 것은 총 가치와 유동성이 거의 6,000% 증가했다는 것입니다. 이것은 다양한 DEX 프로토콜 등장했고, 이 프로토콜들이 Uniswap 풀에 유동성을 제공한다는 것을 의미합니다. DeFi 애플리케이션은 Uniswap(중개자 및 애플리케이션과 상호 작용할 때 사용자에게 불필요한 마찰을 추상화하기 위해 유동성을 제공하기 위해) 둘 다에 의존합니다.

MARKET SIZE



DEX

DeFi를 통해 사용자는 중앙화된 은행 및 금융 중개자 없이 플랫폼에서 직접 대출 및 차용 서비스를 이용할 수 있습니다. Coingecko Defi의 글에 따르면 2021년 현재 200억 달러 이상이 스테이킹 되어 있으며 대출은 DeFi에서 TVL의 거의 70%를 차지합니다. Maker Dao 와 같은 대출 플랫폼은 초기 DeFi 시장을 선도 하였으며, 2019년 이 부문에 스테이킹된 가치의 거의 50%를 차지할 정도로 지배적인 플랫폼으로 헤드라인을 장식하였다.

ETH Locked in Lending

TVL (USD) | [ETH](#) | BTC

All | [1 Year](#) | 90 Day | 30 Day



MARKET SIZE



DeFi Lending

현재 CoinMarketCap에서 시가 총액으로 41위에 랭크되어 있는 1 MKR은 거의 1 ETH로 평가됩니다. ETH 가격이 변동함에 따라 1 MKR은 2019년 최고 수준에서 4.6ETH로 평가되었습니다. Maker Dao 플랫폼은 스마트 계약 기반 담보 시스템도 개발했습니다. 이 서비스는 변동성을 최소화하기 위해 마진 거래 원칙에 따라 작동합니다. Stable 토큰인 DAI는 가치를 약 \$1 USD로 유지하는 스마트 계약을 제공합니다.

Date: January 6, 2021

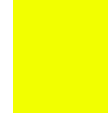
(Currency: million USD)

#	Coin	Price	24h Volume	Market Cap
6	DAI	\$0.996881	\$530.5	\$1,312.4
7	MKR	\$793.91	\$103.9	\$718.8

Source: <https://www.coingecko.com/en/defi>

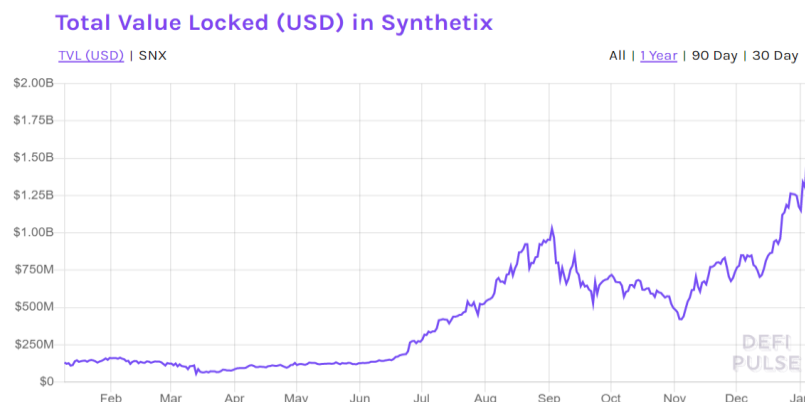
Coin Gecko DeFi에서 DAI와 MKR은 DeFi 코인에서 6위와 7위에 랭크되어 있습니다. 이는 2019년 이후 시장 유통량의 거의 두 배에 달합니다. 현재 총 총액은 거의 20억 달러입니다.

MARKET SIZE



Derivatives

전통적인 파생상품 시장은 2020년에 약 15조 달러에 달할 정도로 절대적으로 방대하며, 그 금액은 전년 대비 33% 증가했습니다. DeFi 기반 파생 상품은 규모가 거의 없으며 성장하는 기존 시장의 잠재적 규모를 감안할 때 더 많은 사용자와 응용 프로그램이 참여함에 따라 상당한 가능성이 있습니다. 따라서 Synthetix와 같은 DeFi 플랫폼의 파생 상품은 작년 기준으로 TVL에서 거의 20억 달러를 기록했습니다.



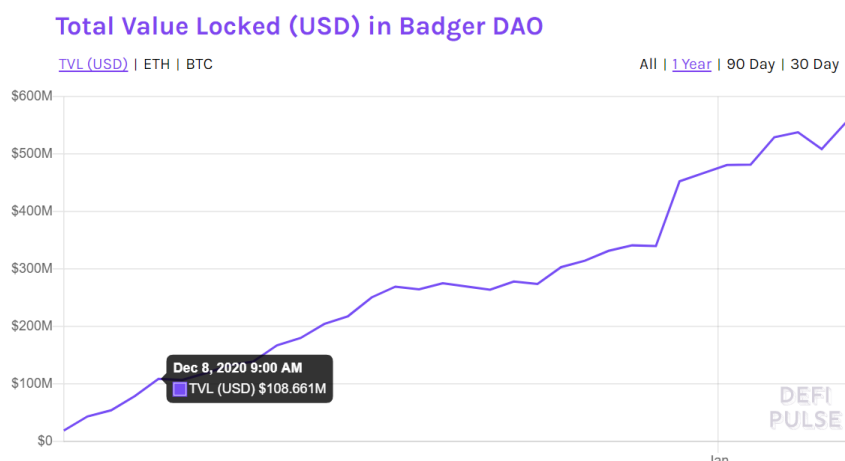
파생 시장 2019년 3월에 출시된 Synthetix 토큰의 가격은 2021.01년 0.5달러에서 사상 최고치인 13.40달러로 상승했으며 현재 전체 암호화폐 시가 총액에서 24위에 랭크되어 있습니다.

MARKET SIZE



Asset Management

가상자산 거래는 24시간 쉬지않고 오픈되어 있습니다. 그렇기 때문에 개인이 자산을 관리하고 모니터링하는 것은 거의 불가능합니다. Set Protocol과 같은 DeFi 플랫폼은 사용자가 보유 자산을 관리할 필요가 없는 방식으로 자금 대출, 유동성 제공 및 보험과 같은 서비스를 제공합니다. 이 플랫폼은 ERC20 토큰 담보의 다양한 포트폴리오에서 매개변수를 자동으로 재조정하는 솔루션을 제공합니다. 자산 관리 서비스 및 DeFi 플랫폼 시장은 더 많은 가상자산 사용자가 참여 함에 따라 여전히 성장하고 있지만 자산 관리 서비스 시장은 사용자 기반 및 가격 대비 총 가치 고정(TVL)에 따라 변동성이 심합니다.





04

PROBLEM



- 진입 장벽
- 유동성
- 확장성

PROBLEM



진입 장벽

정보 부족/지원 부족

가상자산이 무엇인지, 어떻게 사용하는지에 대한 가용성과 세부 사항을 이해하지 못하는 사용자가 많으며 이것은 리스크를 가지고 있습니다. 가상자산의 기본 모듈(거래소, 익스플로러, 지갑 및 앱)에 익숙하지 않은 사람들은 복잡성으로 인해 가상자산에 투자하는 것을 두려워하는 경향이 있습니다. 지금은 가상자산 사용자에게 다양한 투자 기회와 솔루션을 제공하는 분산형 금융 서비스 및 플랫폼이 많이 있습니다. 그러나 이러한 플랫폼에 대한 고객 및 기술 지원은 여전히 불충분하고 신규 사용자가 시스템에 쉽게 액세스하고 단계별로 학습하는 데 필요한 수단이 매우 부족합니다.

PROBLEM



진입 장벽

기술적 부적절

거래소, 분산 금융 플랫폼, 탐색기 및 앱은 여전히 중앙 집중식 시스템에 의존하므로 해킹이나 조작에 여전히 취약합니다. 디지털 자산을 저장하는 것은 쉬운 일이 아닙니다. 특히 가상자산 애플리케이션을 이해하지 못하고 관리하는 데 어려움을 겪는 사람들에게는 더욱 그렇습니다. 거래소와 플랫폼은 개인키, 2차 비밀번호, 구글 OTP, SNS, AWS 인증 등을 통해 안전을 확보하기 위해 세심한 보안 조치를 취하고 있음에도 불구하고 복잡하고 조작적인 과정으로 보안 서비스를 사용할 수 없거나 액세스할 수 없습니다.

PROBLEM



진입 장벽

나쁜 UI/UX

UI/UX는 기술적 복잡성을 단순화하여 고객이 쉽게 사용할 수 있도록 도와주는 역할을 합니다. 새로운 기술에 대한 사용자의 요구와 경험을 명확히 이해하는 것은 서비스의 가치나 유용성을 전달하는 데 필수적입니다. 그러나 가상자산과 블록체인 기술을 이용한 서비스 대부분은 사람들에게 "기술적"이지만 "접근하기 어려운 것"으로 소개됩니다. 가상자산은 대체로 디지털 자산으로만 인식되었기 때문에 거래소와 애플리케이션이 사용자 편의 요구 사항을 정확히 제공하지 못하고 그에 맞는 개발 서비스를 구축하지 못하였습니다.

PROBLEM



유동성

- 가상자산 거래는 매일 수천억 달러의 거래량으로 시장에서 사용 가능한 2000개 이상의 다양한 유형의 토큰을 초과하는 특정 금액으로 지속적으로 성장하고 있습니다. 전 세계적으로 많은 암호화폐 거래 플랫폼이 있지만 각 플랫폼에는 서로 다른 거래 쌍이 있으므로 사용자 기반, 마케팅, 인터페이스 등에 따라 별도의 거래량이 있습니다. 모든 가상자산 거래 플랫폼의 유동성과 거래량은 조금 다릅니다. 이것은 투자자와 거래자가 더 많은 참가에 따라 더욱 차이가 날 가능성이 있습니다.
- 유동성이 낮은 가상자산은 더 취약하고 가격 조작 및 변동성으로부터 보호되지 않습니다. 이런 자산에 대한 모든 대규모 거래는 가격에 극적인 영향을 미칩니다.
- 비트코인, 이더리움과 같은 고가 코인은 알트코인의 가격에 큰 영향을 미칩니다. 많은 토큰이 시스템 순환에 의존하기 때문에 가격과 거래량이 의도하지 않게 변동할 가능성이 있습니다.
- 특히 유동성은 거래 장소와 시기에 따라 크게 달라질 수 있습니다.

PROBLEM



확장성

일상적인 거래에 대한 가상자산의 채택률은 의심의 여지가 없이 여러 문제를 가지고 있습니다. 전송 지연과 처리 문제 그리고 일정 시간내에 일정량의 거래를 처리할 수 있는 부분이 특히 문제입니다. 현재 비트코인 블록 생성 시간은 10분으로 추정됩니다. 새로운 블록이 10분 후에 채굴되기 때문에 비트코인은 가정에 따라 평균 약 2,759개의 거래를 할 수 있습니다. Visa와 같은 기존 결제 플랫폼과 비교할 때 암호화 네트워크의 거래 용량은 현재로서는 실제 사용되기에는 매우 부적절합니다. Visa는 평균적으로 24,000건 이상의 거래가 가능하고 매일 평균 1억 5,000만 건의 거래를 처리할 수 있다고 합니다. 지금까지 Ethereum, EOS, Lightning과 같은 다른 네트워크와 훨씬 빠르고 저렴한 트랜잭션 시스템을 지원하는 Bitcoin Cash와 같은 대안이 지속적으로 개발되었습니다. 그러나 잠재력이 있지만 아직 대중적으로 채택되지는 않았습니다.



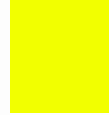
05

SOLUTION



- Open User Platform
- Marketplace
- User Support

SOLUTION



Open User Platform

APPLICATION

웹 및 모바일 사용자에게 실망스러운 경험 중 하나는 특히 많은 하이퍼링크 및 API 링크가 필요한 가상자산 플랫폼의 콘텐츠 및 매우 느린 페이지 오픈 속도입니다. section.io에 따르면 콘텐츠 속도를 최적화하고 사용자가 이탈하지 않도록 하면 사용자 지속 가능성이 20% 이상 증가할 수 있다고 합니다. 이것을 해결하기 위해서는 여러가지 기술이 사용되는데 그 중 세그먼트 키 또는 헤드링크를 통해 사용자는 원하는 모든 정보 (혜택, 솔루션 및 정보, 제품 및 서비스에 대한 주요 기능)를 짧은 시간에 빠르게 얻을 수 있습니다. 이것은 그들이 필요한 모든 정보를 얻기 위해 사용자를 끌어들이는 제안을 할 것입니다.

SOLUTION



Open User Platform

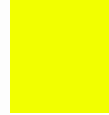
인식

2020년 현재 가상자산 시장에는 수백 개의 거래소, 플랫폼 및 금융 서비스가 있습니다. 그러나 서비스에 대한 마케팅 및 오픈 소스는 매우 제한적이며 실물과의 경계에 있습니다. 사용자는 신뢰할 수 있는 정보 소스를 검색할 필요 없이 실제 사용할 수 있는 서비스에 쉽게 접근하고 이용할 수 있어야 합니다.

커뮤니티

Twitter 및 YouTube와 같은 소셜 미디어는 전 세계 대부분의 가상자산 커뮤니티를 다루지만 사용자는 여전히 가상자산 플랫폼에서 실제 사용자와 상호 작용해야 합니다. 그렇기 때문에 플랫폼들은 대시보드, 블로그 및 라이브 채팅방을 만들어 사용자가 적극적으로 정보를 소통하고 공유할 수 있도록 해야합니다. 플랫폼의 방향성과 성장 규모는 가상자산 커뮤니티의가 그 중심이 될 것입니다.

SOLUTION



Open User Platform

언어 지원

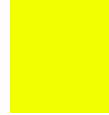
- 언어 번역 지원

모든 암호화 관련 거래소, 플랫폼 및 애플리케이션이 다양한 언어를 지원하는 것은 아닙니다. 현실적으로는 거래량이나 이용자가 많지 않은 국가에 대해서는 언어적인 시장장벽을 가지고 있습니다. 그러나 언어 장벽을 깨고 정보 소스와 사용 가능한 애플리케이션을 전 세계의 다양한 사람들에게 제공함으로써 암호화폐 거래소와 플랫폼은 암호화폐의 생산성을 상업화하고 새로운 사용자를 제공할 수 있는 잠재력을 확실히 갖게 될 것입니다.

- 소통

가상자산과 블록체인을 이해하기 위해서는 그동안 가상자산의 지식과 이해를 돕기 위해 만들어진 다양한 용어와 문장을 이해 해야하는 문제가 있습니다. 현재로서는 가상자산만을 거래하는 거래자 또는 투자자를 대상으로 하는 여러 교육 단계가 필요합니다. 전문가, 인플루언서 또는 일반 사용자의 이러한 커뮤니티 지원 시스템은 전문가의 능력을 선보이고 대중에게 가상자산의 가치를 알리고 교육하는 훌륭한 솔루션 될 것입니다.

SOLUTION



Marketplace

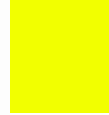
거래소

모든 중앙 집중식 거래소, DEX 및 DeFi는 성능과 생산성을 위해 토큰을 하나로 묶는 역할을 합니다. 플랫폼에서 사용 가능하고 변환할 수 있는 토큰과 법정화폐를 기반으로 확장성, 유동성 및 사용자 수의 전체 볼륨을 보여줍니다 따라서 서비스 하고자 하는 플랫폼에서 사용 가능한 가상자산을 최대한 검증하고 치열한 경쟁에서 살아남을 수 있도록 지원하는 것이 중요합니다.

투명도

모든 거래는 블록체인을 적용하는 시점에서 볼 수 있으며 etherscan과 같은 온체인 소스를 통해 또는 필요한 경우 플랫폼에서도 네트워크의 모든 정보를 볼 수 있도록 해야합니다.

SOLUTION



User Support

유동성 풀

유동성은 현재 DeFi 생태계의 기본 시스템 중 하나입니다. 거래, 차입-대여 프로토콜, 합성 자산 등의 거래를 위해서는 반드시 유정성이 제공되어야 합니다. 사용자는 유동성 풀에 참여하고 풀에 있는 두 개의 토큰에 동일한 가치를 추가하여 2차 시장을 생성할 수 있습니다. 유동성을 제공하는 대가로 유동성 공급자(LP)는 전체 유동성에서 차지하는 비율에 따라 풀에서 발생하는 거래에서 거래 수수료(리워드 수익)를 받습니다.

지금의 유동성 풀은 전례 없는 가격 변동을 줄이면서 일정한 유동성을 유지하도록 노력합니다. 특히 낮은 가스 요금, 참여하기 쉽고 자동화된 스마트 컨트랙트를 사용하여 유동성을 제공하고 고객은 필요 시점에 원클릭으로 리워드를 받을 수 있습니다.

SOLUTION



User Support

P2P 지원

P2P 지원은 제3자 중개 없이 거래 당사자를 직접 연결하는 P2P 서비스와 비슷하지만, 직면해야 하는 새로운 위험과 변동성에 대한 극복을 위해 필요한 부분입니다. 가상자산 시장의 전문가와 숙련된 사용자는 인센티브 또는 혜택을 위해 플랫폼에서 거래, 토큰 또는 무엇이든 기반으로 하는 솔루션, 지침 및 정보를 찾아서 사용하고 또는 제공할 수 있습니다. 또한 이러한 사용자는 신규 사용자에게 안내 및 정보 제공을 통해 인센티브를 받을 수 있습니다. 물론 사용자는 인증된 플랫폼을 통해 신뢰할 수 있는 ID정보로 그 신뢰를 얻어야 합니다.



00

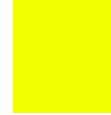
PLATFORM ECOSYSTEM



- Web App
- HYPE Wallet



PLATFORM

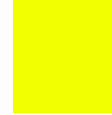


Our Goal

우리는 새로운 도전으로 Mission DeFi Project를 시작하고자 합니다. 우리가 정한 Mission은 다양한 Crypto 시장에서 어떻게 하면 고객에게 보다 도전적이고 강력한 보상을 할 수 있는 것인가에 대해서 그 초점이 맞춰져 있습니다. 누구나 DeFi, 즉 분산블록체인 금융을 말하지만 고객의 Token Staking 에 대한 보상이 적절한지, 그리고 투자하는 대상 pool은 건전한지 알기가 어렵습니다. 무엇보다 가장 큰 문제는 수익률(APY)가 적절한가에 대한 의문을 해소할 방법이 없습니다.

SUPREME Project는 감히 말합니다. 과감한 구조적 혁신과 고객과 함께 성장하기 위한 시스템을 구축하여 최고의 보상을 줄 수 있는 혁신적인 시스템을 오픈할 것입니다. 기존의 일반적인 DeFi의 수익률을 말하지 마십시오. SUPREME Project는 이름에 걸맞게 고객에게 HIGH-RETURN 할 수 있는 실현이 가능한 도전을 할 것입니다.

PLATFORM



SUPREME는 그 첫번째 Token으로 HYPE를 오픈하였습니다. HYPE는 가장 높게 올라간다는 의미를 가지고 있습니다. 이 HYPE는 고객의 수익을 우주로 발사하기 위한 1단 로켓입니다. 우리는 약 90일동안 HYPE Staking에 과감한 Reward Booster를 설치할 것입니다. 그리고 그 90일이 지나면 광활한 우주를 헤쳐가게 해줄 2단 로켓을 발표할 것입니다.

누구나 Low Risk – High Return 을 달콤하게 속삭이지만 저희는 그런 약속을 하지 않겠습니다. 저희도 역시 Risk는 존재합니다. 그러나 저희는 Risk를 감당할 수 있는 최대치로 오로지 High Return에 초점을 맞추겠습니다. 그리고 수익률이 발사되어 우주에 안착할 때 까지 달리겠습니다.

PLATFORM

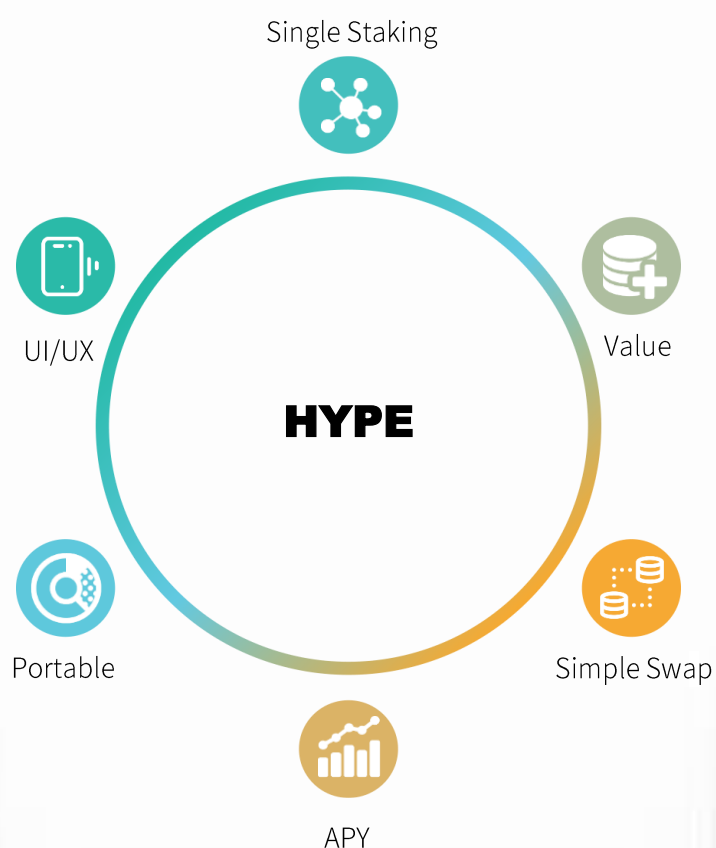


The Aims of HYPE DeFi

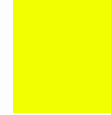
우리의 목적은 최고의 수익을 고객에게 가져다 주기 위한 것입니다.

그것을 위해 몇가지 목적성을 가지고 있습니다.

- ◆ 최소한의 기대 수익률을 맞추도록 노력합니다.
- ◆ 고객의 편의성을 위해 새로운 UI/UX를 구축하고자 합니다.
- ◆ 고객에게 지급되는 보상은 바로 사용할 수 있어야 합니다.
- ◆ 수익률 극대화를 위해 Single Coin에 대한 Staking도 지원합니다.
- ◆ Token간의 Swap은 간편하게 이루어집니다.
- ◆ 모든 정책결정은 Governance Token으로 이루어 집니다.



PLATFORM



HYPE Feature



최상의 수익을 위한 수익률 가중치 시스템 (Reward Booster)

일반적인 DeFi Pool Product(LP)은 전체 Pool Product 의 개수에 맞추어 적절히 분배되는 Reward System을 가지고 있습니다. 그러나 그 Reward는 대부분 Token 의 Value와 이 Pool에 참여하는 자본의 기준에 맞추어 줄어들도록 설계되어 있습니다. 즉, 시작하는 몇일은 높은 수익률을 보여줄 수도 있지만 시간이 지나면서 점차적으로 투자 상품으로서의 가치를 잃어가도록 설계되어 있습니다.

HYPE Pool은 모든 Block Reward를 개별적인 Boosting Option을 통해서 각각 수익률을 관리하도록 되어 있습니다. 그렇기 때문에 고객 층대에 따른 Reward 감소는 상대적으로 매우 적으며, Boosting Option을 통해서 추가적인 보상을 제공하기 때문에 타 서비스와 비교해 상대적으로 높은 보상을 가져갈 수 있습니다.



고객의 수익률 Boosting을 위한 Minting Feature (Minting Booster)

HYPE는 Block당 Token을 발행한다는 Mintable Token 개념을 내포하고 있습니다. 일반적인 Mintable Token은 Pool Reward와 관련이 있다고는 하지만 매우 제한적입니다. 즉, 일반적인 Mintable token은 Pool Reward를 점차적으로 더 많이 보상하기 위한 개념이라기 보다는 모자라는 Token을 공짜로 찍어서라도 맞춰 지급한다는 개념으로 되어 있습니다.

HYPE는 Minting Token을 Pool Reward의 지급을 보다 더 가속시키기 위한 목적으로 제작되었습니다. 즉, 단순히 보상을 맞추기 위한 어쩔 수 없는 선택이 아니라 보상을 보다 더 구조적으로 잘 지급하고, 더 빠르게 지급하기 위한 도구로서 사용된다는 것이 특징입니다.

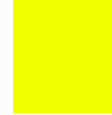


Single Coin Staking Service (SCSS)

대부분의 DeFi Service는 Ethereum Token만을 대상으로 하고 있습니다. 그러나 Supreme Finance는 성장가능성이 높은 Crypto Currency에 대해서도 Staking Service를 제공합니다. 모든 Crypto를 대상으로 할 수 없기 때문에 매월 초 해당 Crypto의 성장률을 기준으로 Staking Service 여부를 결정합니다.

이렇게 Staking 된 Crypto의 수익률에 따라 추가적으로 Reward를 제공할 수 있기 때문에 Pool에 참가하는 고객을 위한 추가적인 투자의 기회도 제공할 예정입니다.

PLATFORM ECOSYSTEM



Open User Platform

Supreme 가상자산 플랫폼의 초기 출시를 웹 앱을 통해 이루어집니다. 이 것은 기존 DeFi/Crypto 고객들의 참여를 유도하기 위한 시도에서 이루어졌습니다. 목표는 기존 커뮤니티 (DeFi) 사용자들이 먼저 사용자로 참가하여 다른 새로운 사람들의 접근성에 대한 교육에 지속적으로 참여할 수 있도록 인센티브를 제공함으로써 경험 유저와 비경험유저의 참여율을 높이기 위한 것입니다. 플랫폼/서비스는 이러한 유저들이 편하게 접근할 수 있어야 하기 때문에 DeFi Farming 웹 앱의 가장 기본적인 기능과 레이아웃을 고수하기로 결정했습니다.

Features



Dashboard



Staking

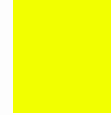


LP



Swap

PLATFORM ECOSYSTEM



HYPE Yield Farm

- 고객이 가장 많이 사용하는 Token을 중심으로 구성
- UNISWAP 과 SUSHISWAP 의 주요 LP중 적절한 것을 활용
- Boosting 기간을 설정하여 특정일까지 보너스 지급
- LP Product에 대한 유동적인 추가 공급
- Event Product에 대해서는 Limit를 설정한 한정판매

LP Token Staking service는 고객의 자산을 가장 안정적으로 보장하며 수익을 올릴 수 있는 분산금융의 새로운 시장입니다. 2020년 등장한 많은 DeFi Service들에서 그 안정성, 수익성이 증명되었습니다. 그 중에서 안정성이 높은 UNISWAP 과 SUSHISWAP의 상품들 부터 Farming을 시작합니다. Booster 지급 비율은 UNISWAP이 15% 정도 추가 가속 서비스를 받습니다.

LP Token Pool

**UNISWAP**

Boost Rate 30%

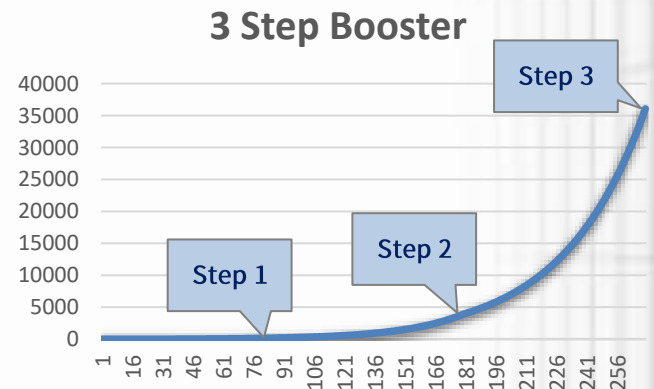
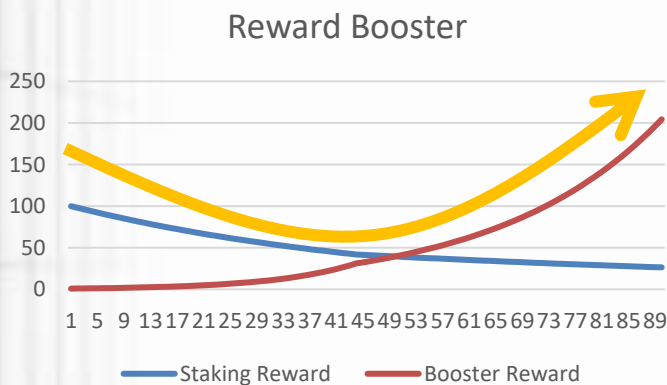
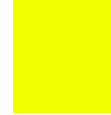
USDT(x1), USDC(x1), WBTC(x1)
, ETH(x1), UNI(x1)**sushiswap**

Boost Rate 15%

ETH(x1), WBTC(x1), USDC(x1)
, USDT(x1)

PLATFORM ECOSYSTEM

HYPE Yield Farm

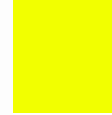


Staking Service에서 받을 수 있는 Reward는 고객의 참여로 Staking Pool 참여자가 많아질 수록 Reward가 줄어들 수 밖에 없습니다. 그렇기 때문에 HYPE Yield Farm 에서는 별도의 Booster reward를 추가하게 되었습니다.

Booster reward는 서서히 Reward 되는 수량이 늘어나다가 Staking pool reward가 급격히 줄어드는 시점부터 수량이 추가적으로 증가하게 됩니다. 그리하여 Boosting 기간이 끝나갈 시기가 되면 최대폭으로 상승하여 Campaign 기간 마지막 기간에도 높은 보상을 유지할 수 있습니다.

Booster Service는 총 3단계로 운영될 예정입니다. 각 단계별로 약 90일의 기간으로 진행되며, 최종 3단계 까지 갈 경우 270일이 소요됩니다. 이 모든 기간이 종료되면 HYPE Yield Farm은 모두 종료되고, 새로운 Yield Farm 서비스로 개편됩니다.

PLATFORM ECOSYSTEM



HYPE Wallet

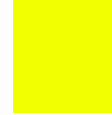
멀티 체인 지갑 서비스

지갑은 BTC, Litecoin, Tron, EOS 및 기타 몇 가지 알트코인을 지원하기 시작하지만 대부분의 ETH 기반 자산을 지원하고 토큰 생태계에 대한 지원을 계속 확대할 것입니다.

차용/ 차입 거래

Celsius, AAVE 등이 제공하는 제품을 통해 시장에서 가장 경쟁력 있는 금리 중 일부의 API를 통해 대출 및 고정 수입 상품을 제공함으로써 전 세계적으로 가장 경쟁력 있는 대출/차입 금리를 제공할 것입니다.

PLATFORM ECOSYSTEM



HYPE Wallet

블록체인간 에스크로/레핑

우리는 분산된 프로젝트 팀, 기관 및 개인 모두에게 에스크로(락킹) 서비스를 제공할 것입니다. 이를 통해 보험 상품 및 CFD와 같은 보다 복잡한 분산 금융 상품을 만들 수 있습니다.

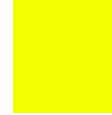
또한 다양한 가치있는 가상자산에 대해서 래핑(BTC/WBTC) 서비스를 제공함으로써 여러 가지 토큰에 대한 스테이킹(에스크로) 서비스를 제공할 수 있습니다.

이자농사 서비스

사용자는 이자 농사 서비스를 제공하는 Supreme Farm Site를 통해서 여러 가지의 이자 농사에 참여할 수 있습니다. 특히 LP Token이 아닌 Single token에 대한 이자농사도 참여가 가능합니다.



PLATFORM ECOSYSTEM



HYPE Wallet

교환

LP 토큰의 AMM은 처음에는 ERC20만 지원하지만 곧 ERC 721, 777 및 1155에 대한 지원을 제공할 예정입니다. 또한 블록체인 간 스테이킹 시스템과의 크로스 체인을 통한 호환성을 제공합니다.

사용자 지원

텔레그램 및 커뮤니티 서비스를 통하여 다국적 언어 지원 시스템과 언어별 CM을 통한 고객지원 서비스를 제공할 것입니다. 특히 다른 DeFi 플랫폼에서 제공하지 않은 가상 고객 지원 시스템을 제공할 것입니다. 또한 Supreme 커뮤니티는 다른 사용자가 생성한 FAQ 및 티켓을 처리하는데 참여하도록 지속적으로 지원할 것입니다.



PLATFORM Activation Flow





07

BUSINESS MODEL



BUSINESS MODEL



거래 수수료

Supreme Defi에서는 각각의 거래에서 소액의 유동성 공급자의 수수료는 출금되어 별도의 준비금으로 적립됩니다. 그리고 ETH-ERC20(Pair) 준비금 비율이 지속적으로 변화하는 동안 수수료는 모든 거래와 함께 총 준비금 규모가 증가하도록 합니다. 이는 유동성 공급자가 총 준비금(ETH) 중 일부를 인출하기 위해 풀 토큰을 소각할 때 수집되는 HYPE가 그 기능을 합니다. 가격 변동으로부터 보장된 차익 거래 기회는 시스템을 통한 안정적인 거래 흐름을 촉진하고 발생하는 수수료 수익을 증가시킵니다.



BUSINESS MODEL



거래 수수료

기본 모드

Supreme DeFi는 매우 간단하고 사용하기 쉬운 UI/UX로 거의 모든 사람이 사용할 수 있습니다. 단순 모드의 각 거래에서 0.6%의 작은 유동성 공급자 수수료는 모두 차감되지 않습니다.

이 수수료 중 0.3%는 고급 모드와 마찬가지로 일반 수수료로 사용됩니다. 그리고 0.1%는 나중에 사용자가 커뮤니티를 교육하고 Supreme 디지털 경제의 추가 채택에 참여하도록 장려하는 데 사용되는 풀에 투입됩니다. 0.1%는 팀의 수익으로 개발 풀에 사용됩니다. 그리고 마지막 0.1%는 Supreme 생태계의 추가 지원을 위해 자산운용 서비스에 적립 됩니다. 단순 모드에 대한 이 재미있는 부분은 제공되는 간단한 UI상에서 모든 서비스가 구현한다는 것입니다. 타사 API를 통해 제공되는 서비스에서도 단순 모드로 이루어진 거래에 대해 0.3%의 추가 서비스 요금을 부과합니다.

BUSINESS MODEL



거래 수수료

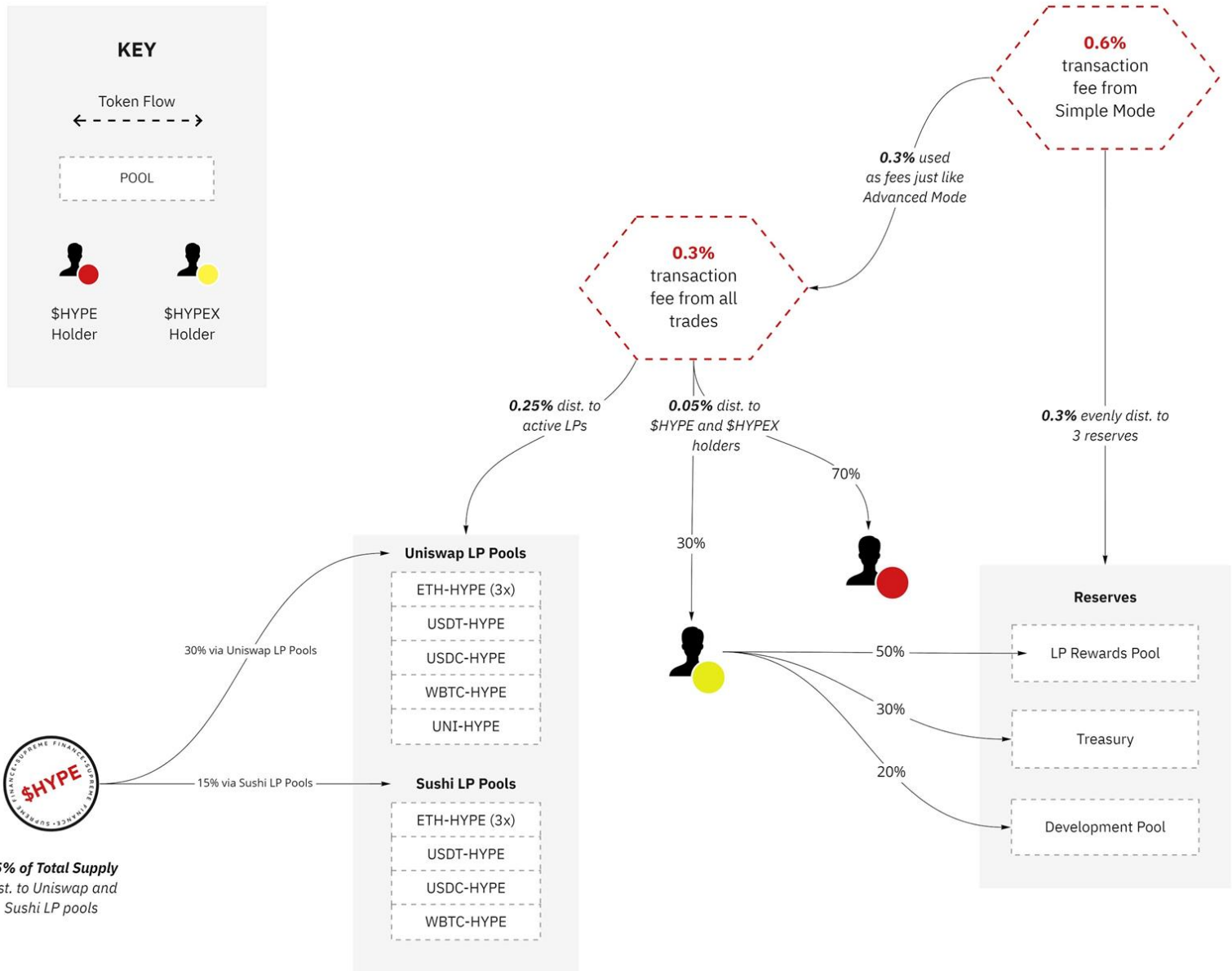
확장 모드 (현재 시점에서 가상자산에서 볼 수 있는 부분)

소액의 0.3% 유동성 공급자 수수료가 각 거래에서 인출되어 준비금에 추가됩니다. 이것은 Uniswap 및 Sushiswap에서 표준으로, 사용자가 새로운 사용자를 가르치거나 교육하는 데 도움이 되도록 인센티브를 제공하지 않습니다. 그러나 우리는 생태계에 대한 새로운 사용자의 교육에 참여하는 사용자에게 사용자 인센티브를 제공합니다. 그렇게 함으로써 새로운 소액의 유동성 공급자를 Supreme Defi의 사용자로 참여하게 만들 것이다.



BUSINESS MODEL

거래 수수료 구조도





00

TOKEN USE CASES



- HYPE
- HYPEX





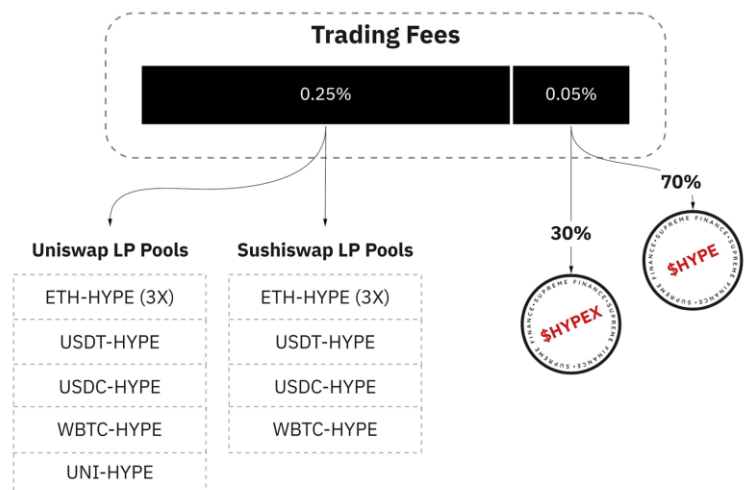
TOKEN USE CASES

Overview

Uniswap을 사용하면 풀의 모든 거래 수수료의 0.3%가 풀의 유동성 공급자에게 비례적으로 분배됩니다.

Sushiswap을 사용하면 0.25%가 활성 유동성 공급자에게 직접 전달되고 나머지 0.05%는 다시 \$SUSHI로 전환되어 \$SUSHI 보유자에게 분배됩니다.

Supreme을 사용하면 0.25%는 풀의 활성 LP로 직접 이동하고 0.05%는 \$HYPE 보유자와 원래 \$HYPERX 보유자 간에 7:3으로 분할됩니다.



TOKEN USE CASES



HYPE

HYPE 토큰 보유자는 보유자에게 할당된 유동성 공급자 수수료의 70% 부분을 벌 수 있습니다(30%는 HYPEX 보유자에게 이동).

HYPE 보유자는 0.3% 유동성 공급자 수수료(0.2%)에 대해 33.33%의 리베이트를 위해 시간 고정 스테이킹 계약에 스테이킹할 수 있는 다음 옵션이 있습니다.

- 1000 HYPE - 30일 Lock
- 2000 HYPE - 15일 Lock
- 3000 HYPE - 07일 Lock

TOKEN USE CASES



HYPE

HYPE 토큰 보유자는 전체 슈프림 거버넌스 토큰 공급량의 70%를 할당 받습니다. 이러한 보상은 유통 중인 HYPE의 비율과 개인 보유자가 보유한 HYPE의 비율에 따라 교환할 수 있습니다. 플랫폼이 계속 발전함에 따라 거래 수수료에 대한 리베이트 외에 추가 인센티브, 기능 및/또는 혜택이 있을 것입니다.

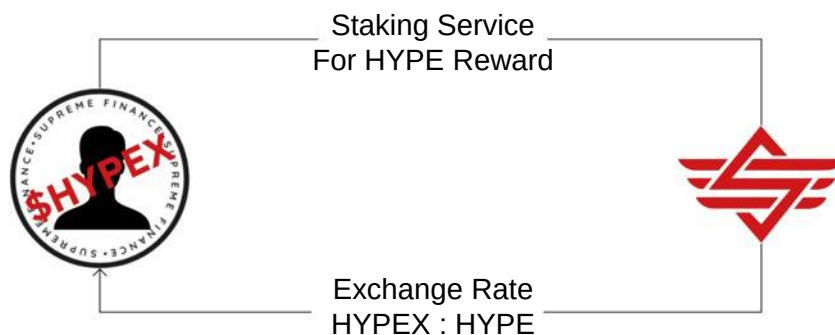
작업에 포함된 아이디어 중 일부는 다음을 포함하지만 이것에만 국한되지는 않습니다.

- 고객 보상에서 남은 부분을 다시 할당.
- 한정판 NFT(디지털 아트, 플랫폼/블록체인 특정 아이템, 수집품, 0 거래 수수료 패스(시간 만료) 등) 기본모드의 수수료를 공유.
- 초기 토큰 배포를 위해 Supreme의 부스팅 서비스상에서 보상드랍

TOKEN USE CASES

HYPEX

슈프림파이낸스는 우리 프로젝트에서 창의적인 정책이 탄생하기를 바라는 마음으로 고객 거버넌스 구현을 위한 별도의 토큰인 HYPEX를 발행할 것입니다. 거버넌스 토큰인 HYPEX는 자체 독립형 합의 알고리즘과 함께 출시될 별도의 상장 대상이 될 것입니다.



- 부스터 보상 비율 합의
- 보상 캠페인 기간에 대한 합의.
- 스테이킹 상품에 포함될 고액 단일 가상자산 선택 투표

TOKEN USE CASES



HYPEX

HYPEX 보유자는 토큰 보유자에게 할당된 유동성 공급자 수수료 부분의 30%를 벌 수 있습니다(70%는 HYPE 보유자에게 이동).

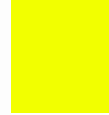
유통에서 제거된(또는 소각된) HYPEX는 초기 HYPEX 공급에서 계산됩니다.(예, 2,250만 <10%> 중 225만 소각)

$$[(No.Burned HypeX) \div (No.Initial HypeX Supply)] \times 100\%$$

$$\text{Example: } (20,000,000 \div 200,000,000) \times 100\% = 10\%$$

이 숫자는 유통 공급과 공급에 따라 수수료의 30% 할당을 2개의 폴로 나누는 데 사용됩니다.

TOKEN USE CASES



HYPEX

유통되지 않는 HYPEX 보유자에게 분배될 수수료의 10%는 3가지 다른 기능을 수행하기 위해 재할당됩니다.

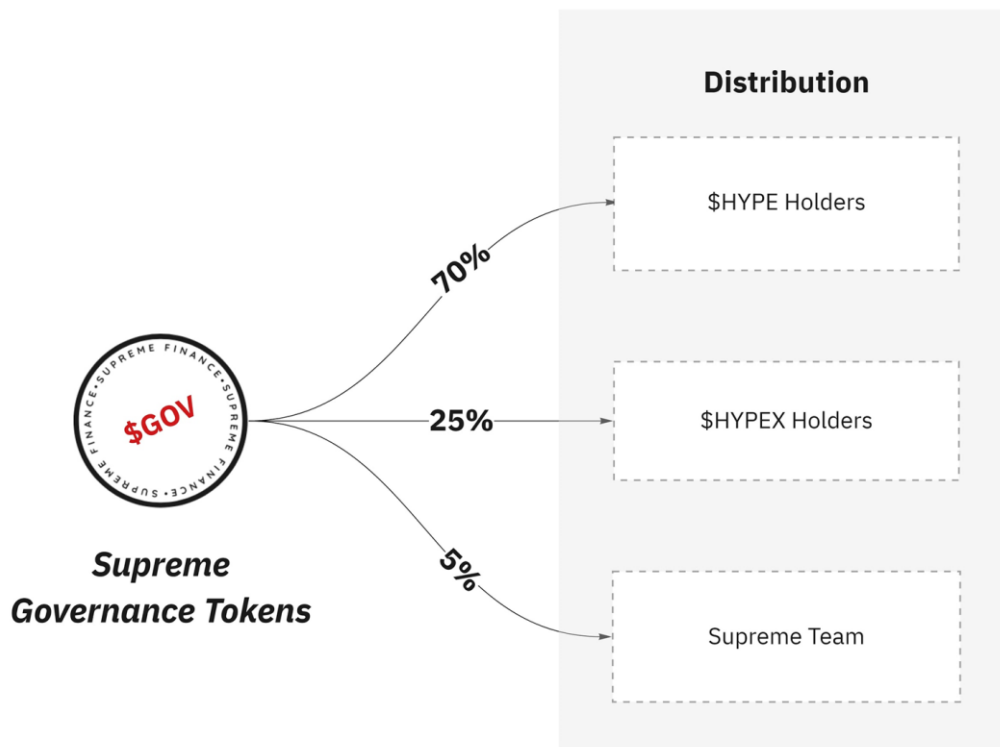
- 50%는 플랫폼에 스테이킹하기 위한 LP 인센티브 역할을 하는 기존 또는 새로 생성된 보상 풀에 다시 주입됩니다.
- 30%는 커뮤니티 거버넌스 제어 지갑으로 라우팅되어 프로토콜의 추가 재무 역할을 합니다.
- 나머지 20%는 개발자 풀로 라우팅됩니다. (일부러 눈살을 찌푸릴 수도 있겠지만, 우리도 살아남아야 하지 않나?)

또한 전체 커뮤니티 거버넌스가 구현되면 프로토콜에 대한 거버넌스 토큰(향후 발행 예정)의 95%가 Swap pool을 통해 배포되며 5%는 팀 공급으로 제공됩니다. 공급량의 70%는 주요 프로토콜 토큰인 \$HYPE 보유자에게, 25%는 \$HYPEX 보유자에게 분배됩니다.



TOKEN USE CASES

HYPEX



즉, 소수의 사용자를 제외하고 모두가 \$HYPER를 판매하면 초기 단계에서 포기 없이 프로토콜을 지원했기 때문에 소수의 사용자가 거버넌스 토큰 공급의 25%를 요구할 권리를 갖게 됩니다.

TOKEN USE CASES



HYPEX

우리는 이것이 공정한 분배와 LP 및 서포터의 인센티브에 대한 매우 독특한 실험이라고 느꼈기 때문에 HYPEX에서 HYPE로의 1:1 스왑을 지원하기로 결정했습니다. 이것은 적어도 한 사람이 거버넌스 토큰의 25%를 요구할 권리를 갖게 된다는 것을 의미합니다. 우리는 이런 일이 일어날 것이라고 생각하지 않지만 조심해서 나쁠 것은 없습니다.

분배와 사용 기간

거버넌스 토큰인 HYPEX는 일정 기간 부스팅을 위해 HYPE와 교환할 수 있습니다. 또한 HYPEX는 SUPREME FINANCE 스왑 서비스를 통해 교환할 수 있습니다. 환율은 HYPE의 수익률과 스테이킹 풀 참여율의 함수로 결정됩니다.

- 첫 달에 거버넌스 토큰의 20% 교환
- 두 번째 달에 거버넌스 토큰의 30% 교환
- 첫 번째 단계의 마지막 날 거버넌스 토큰의 나머지 50% 교환을 부스트합니다.



00

TOKEN SUPPLY & ALLOCATION





TOKEN SUPPLY & ALLOCATION



INITIAL TOKEN SUPPLY

50,000,000 HYPE + 100 HYPE/블록은 초기 14일의
공정한 분배 기간 이후 시작됩니다.

22,500,000 HYPEX

TICKER(S)

HYPE (ERC-20) (Listed)

HYPEX (ERC-20) (온체인 거버넌스가 활성화될 때까지
비공개)



TOKEN SUPPLY & ALLOCATION



초기 풀의 부스터 지원: 50% (each 1,2,3 Booster)

팀 / 투자자 : 15%

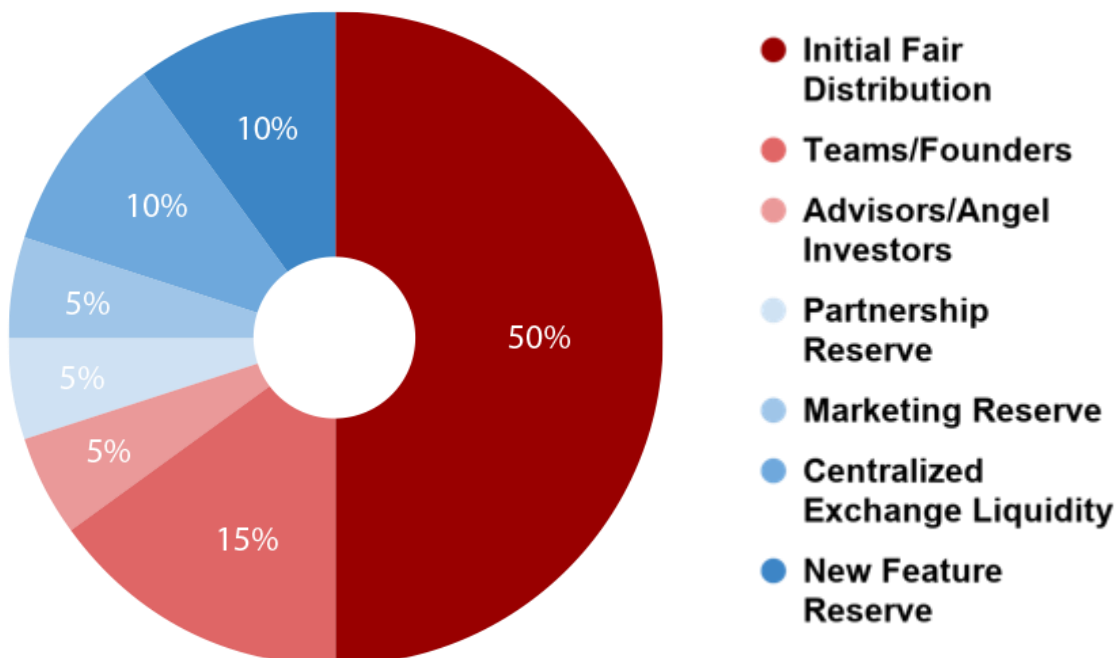
어드바이저 / 엔젤 투자자 (Friends/Family): 5%

파트너사 예약 물량 : 5%

마케팅용 예약 물량 : 5%

플랫폼 업그레이드 : 10%

거래소 유동성 예비 물량: 10%



TOKEN SUPPLY & ALLOCATION



거버넌스 토큰에 대한 토큰 배포 이벤트까지 온체인 에스크로를 통해 Supreme 플랫폼을 통한 단방향 1:1(HYPEX에서 HYPE로) 스왑이 가능합니다.

(HYPEX는 초기 공정 분배에 참여해야만 획득할 수 있습니다)

참고 : 온체인 커뮤니티 거버넌스 이전에 사용되지 않은 모든 예약 물량은 커뮤니티 거버넌스에 따라 소각되거나 풀에 주입됩니다. 생태계 성장을 위한 예비 토큰의 적절한 할당을 결정하기 위한 투표가 있을 것입니다. 소각되거나 재할당되는 모든 토큰은 실행 최소 24시간 전에 소셜 채널을 통해 공개적으로 발표됩니다.

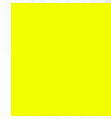


10

TOKEN DISTRIBUTION



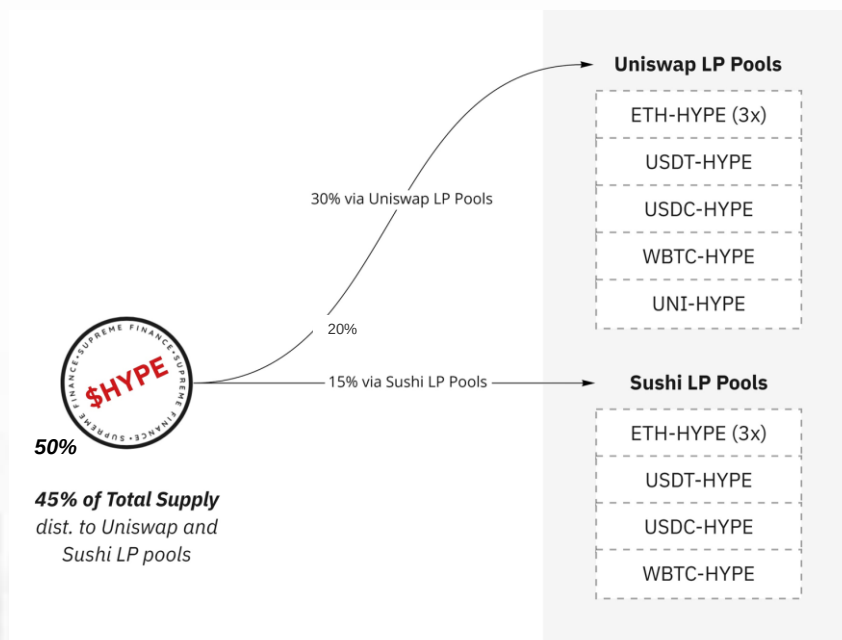
TOKEN DISTRIBUTION



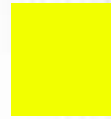
Uniswap, AAVE 또는 Sushi와 같은 다른 DEX에서 이미 유동성을 제공하고 있는 기존 유동성 공급자가 많이 있다는 것을 알고 있습니다. 기존 LP의 진입장벽을 최대한 낮추어야 한다는 점을 이해하고 있습니다.

HYPE 총 공급량의 50%는 HYPER(ERC-20)에서 HYPE(ERC-20)로 1:1 스왑을 허용하는 시간 외에는 자동으로 스테이킹에 투입됩니다.

그리고 50%는 다음과 같이 분배됩니다.



TOKEN DISTRIBUTION



90일의 초기 부스팅 배포 기간 이후, 모든 풀은 재분배되어 보상을 위한 HYPE가 생성되고 이 토큰은 운영중인 각 풀의 유동성 공급자에게 균등하게 배포됩니다.

그리고 HYPEX의 거버넌스가 활성화되면 커뮤니티는 풀을 추가하거나 제거할 뿐만 아니라 풀의 가중치 부여된 보상, 심지어 새로운 인센티브 방식까지 완전히 제어할 수 있습니다.

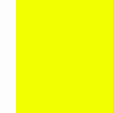


11

GOVERNANCE



GOVERNANCE



프로젝트 요구 사항을 더 잘 처리하고 일반적인 프로젝트 방향을 형성하고 프로토콜에 대한 다음 Dapp의 개발을 촉진하기 위해 프로젝트 뒤에 중앙 집중식 팀을 두기로 결정했습니다. 프로젝트 시작으로 인한 혼란을 관찰한 후, 첫날부터 완전한 온체인 거버넌스는 공격 벡터, 경제적 악용 및 네트워크 트래픽에 의존하는 프로그래밍 요소의 가능성과 같은 개발의 많은 비효율 가능성을 가능하게 합니다. 프로토콜은 네트워크의 가능한 많은 분기를 필요로 합니다. 완전한 온체인 거버넌스를 통해 몇 분 안에 5-10명 그룹 사이에서 결정할 수 있는 필요하고 신속한 조정이 온체인 거버넌스 투표를 통해 며칠이 걸릴 수 있습니다. 우리의 목표는 커뮤니티 거버넌스를 통해 완전한 탈중앙화에 도달하는 것입니다. 그러나 우리는 또한 현실주의자이며 위험/이득 평가를 수행하여 프로토콜과 해당 커뮤니티가 프로젝트 시작부터 온체인 거버넌스 구현을 정당화할 수 있을 만큼 충분히 성숙해야 한다고 결정했습니다. 즉, 가까운 장래에 완전히 분산된 커뮤니티 거버넌스 시스템을 구현하고 귀하와 함께 프로토콜을 관리할 수 있기를 기대합니다.



10 12

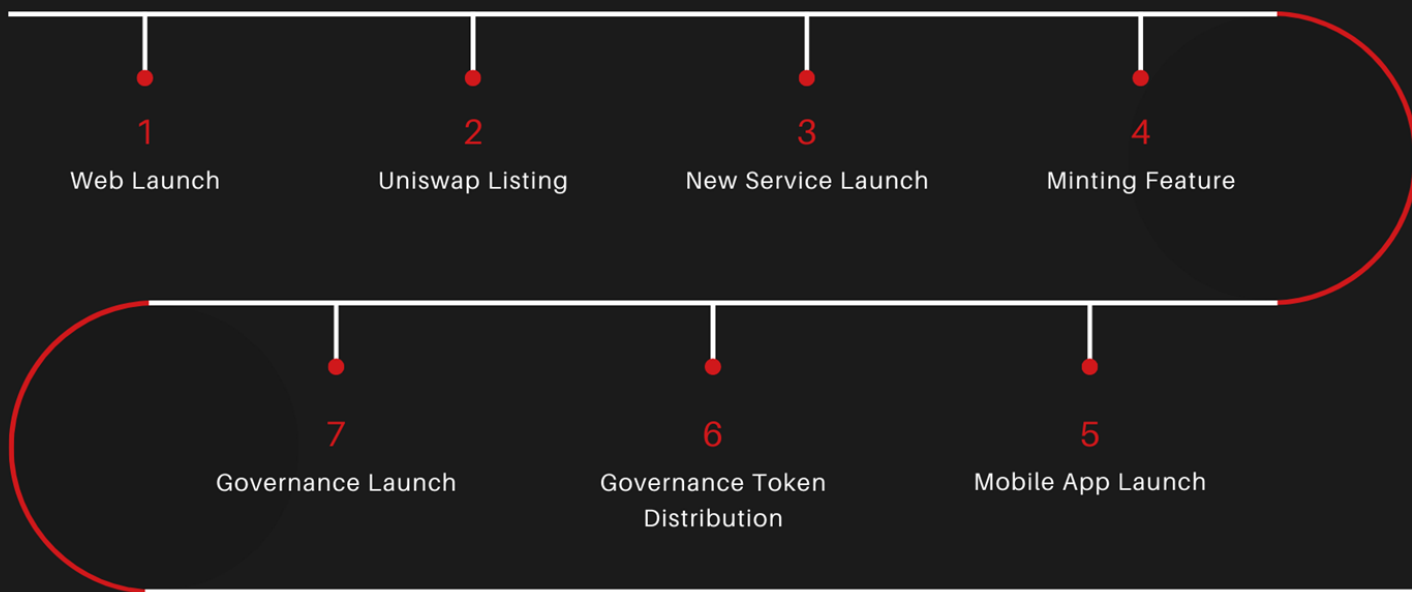
ROADMAP





ROADMAP

Supreme Finance Timeline



	February				March					→
	3	10	17	24	3	10	17	24	31	TBD
\$HYPEX Rewards										
1:1 Swap Support										
Web App Launch										
Uniswap Listing										
New Service Launch										
Minting Feature (100 HYPE / block)										
Mobile App Launch										
Governance Token Distribution										
Governance Launch										



13

10

TEAM



TEAM & Advisor



Hassan Ibrahim, CEO

- AVIVA Programme Manager
- JH Fin Tech Consultants Ltd Director
- CoinBene Europe COO
- EFG Bank Project Manager



PETER HAN, CCO

- Geta Club, CCO
- EAN International, VP
- Infinity BTC, ADV
- IONA Research Center, President



Antoh Tony, Middle Asia CMO

- Founder of Angel Investing, Startup & Executive Advisory
- Manager of Top Tier Impact
- Labs Publicity Group. Technical reviews, Guerrilla marketing
- University of Pennsylvania - The Wharton School



AIDEN SONG, CSO

- CoinBene VIETNAM, CEO
- Symverse Vietnam, Advisor
- Golden Pacific Vietnam, CEO



RYAN LEE, CTO

- TONE Foundation & DEVISOFT, CEO
- Atomic Idea Singapore CTO.
- LK Convergence, CSO
- Korea Telecom & Samsung SDS Cloud Architecture



PHAN THANH QUYEN, Legal Advisor

- GOLD LAW COMPANY MANAGING DIRECTOR
- ATTORNEY AT LAW
- HO CHI MINH UNIVERSITY OF LAW



TEAM & Advisor



MATTHEW MOREA, East USA Marketing

- HYPE Marketting, New York, United States
- Carmaven CEO
- Senior Sales Rep. Central Ave Chrysler



ANASTASIA LACHMANN, West USA Marketing

- Real Estate Investor and Entrepreneur/Crypto Enthusiast 2018-Current
- Manager of Administrative Office/ Private Insurance Representative/ Company Trainer, HDI Insurance Karlsruhe. 2012- Current
- Humanitarian Global Volunteer for ADRA 2011-2012
- Educational Department Assistant/ Elementary Sector Selbach, Gaggenau



ANH LE, Asia Marketing Advisor

- Bought her first Bitcoin since 2016, with knowledge gained from years living in UK , Anh has been actively involved in crypto space, organizing 11 events across Southeast Asia, covered the most number of mainstream PR & KOLs in Vietnam. Her mission is to bridge internationals with local communities.



14

ADVISOR

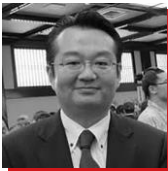


LOCAL ADVISOR(Japan)



ITO SHOWICHI

- Global tour in Japan
- MASATO Corporation
- NIHOGN University Law Course



NISHIKAWA

- GOYO Corporation
- CHIBA University Business Administration

LOCAL ADVISOR(Vietnam)



PHAM MINH TRIET

- SOLCOMS VIETNAM CEO
- FE CREDIT - UNIT HEAD OF CUSTOMER SERVICE
- TRUE MONEY - DIGITAL MARKETING MANAGER



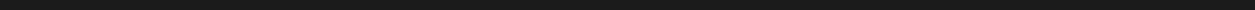
VO KIM NGOC

- ONEPASS COMPANY CEO
- CRYPTO OTC MERCHANT
- BITBOX CRYOTO EXCHANGE ADVISOR



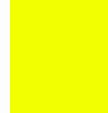
15

PARTNERS



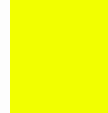


PARTNERS





PARTNERS





10

REFERENCES





REFERENCES

1. <https://uniswap.org/whitepaper.pdf>
2. <https://medium.com/sushiswap-org/the-sushiswap-project-8716c429cee1>
3. <https://www.inc.com/yazin-akkawi/bitcoins-biggest-challenge-boils-down-to-two-letters-ux.html>
4. <https://usa.visa.com/run-your-business/small-business-tools/retail.html>
5. <https://www.bitpanda.com/academy/en/lessons/the-problem-of-scalability-in-the-bitcoin-network/>
6. <https://towardsdatascience.com/the-blockchain-scalability-problem-the-race-for-visa-like-transaction-speed-5cce48f9d44>
7. <https://academy.ivanontech.com/blog/top-10-defi-platforms-you-need-to-know-about-breaking-down-defi-pulse>
8. <https://defirate.com/market-report-2019/>
9. <https://www.coingecko.com/en/dex>